

**Nolting** entwickelt, produziert, vertreibt und betreut seit mehr als 80 Jahren umweltfreundliche Feuerungsanlagen für Biomasse. Mit unseren Anlagen im Leistungsbereich von 70 bis 2.500 kW bieten wir verlässliche und kostengünstige Heizungslösungen auf Basis von 100% erneuerbaren Energien. So helfen wir unseren Kunden aus Handwerk und Industrie bei der Transformation hin zu einer klimaneutralen Wirtschaft. Wir gehören zu den Marktführern für industrielle Holzfeuerungsanlagen in Deutschland und vertreiben unsere Anlagen über unsere Partner auch weltweit. Getrieben durch die nationalen und internationalen Anstrengungen zur CO<sub>2</sub> Reduzierung befindet sich unser Unternehmen in einer Phase dynamischen Wachstums. Und wir sind bestrebt unseren Marktanteil weiter auszubauen. Als wachsendes Unternehmen bieten wir unseren mehr als 80 Mitarbeiter\*innen exzellente Möglichkeiten sich weiterzuentwickeln und mit dem Unternehmen zu wachsen.



Bei Nolting leben wir flache Hierarchien, sowie ein hohes Maß an Eigenverantwortung und Unternehmertum. Zugleich sind wir fest verwurzelt in der bodenständigen Kultur von Ostwestfalen-Lippe und stolz auf unser mehr als 80-jähriges Bestehen in der Region.

## **Wir suchen Dich als Leiter\*in Vertrieb und Marketing (m/w/d)**

### **Dein Aufgabengebiet:**

- Du leitest unsere Vertriebs- und Marketingabteilung, bist Teil unseres Führungsteams und berichtest direkt an die Geschäftsleitung
- Du treibst das Umsatzwachstum von Nolting und bist verantwortlich für die Erreichung der Umsatzziele
- Du initiiert und implementierst Marketing-Aktivitäten, um die Bekanntheit von Nolting außerhalb unseres Stammgebiets und unserer Stammkundschaft bekannter zu machen und neue Kundengruppen zu erschließen
- Du führst die Gebietsverkaufsleiter und unterstützt diese, wenn nötig, auch aktiv beim Verkauf und in Verhandlungen
- Du definierst und implementierst mit Deinem Team die Verkaufsstrategie von Nolting im Ausland, um den Auslandsumsatz von Nolting nachhaltig zu steigern
- Du arbeitest eng mit den Abteilungsleitern aus Technik und Kundendienst zusammen, um unsere Produkte noch besser den Kundenbedürfnissen anzupassen
- Du optimierst die Verkaufsprozesse bei Nolting

## Das zeichnet Dich aus:

### Must-have

- Du hast mehrjährige Erfahrung in der Holzfeuerungsbranche und hast exzellente Produkt- und Branchenkenntnisse
- Du kannst sehr gut mit Menschen umgehen und hast großes Verhandlungsgeschick
- Du verstehst die Bedürfnisse der verschiedenen Kundengruppen von Holzfeuerungsanlagen und weißt diese gezielt anzusprechen
- Du hast bereits ein kleines Team disziplinarisch geführt
- Du bist kreativ, hast Erfahrung in der Gestaltung von Marketing-Texten und Bildern
- Du hast exzellente Englischkenntnisse und verhandelst sicher mit Kunden und Partnern im Ausland

### Nice to have

- Du bist digital-affin und nutzt digitale Tools, um Deine Arbeit zu vereinfachen
- Du nutzt Social-Media Plattformen aktiv und hast Erfahrung im Social-Media Marketing

## Unser Angebot:

- Die Möglichkeit ein ambitioniertes Unternehmen maßgeblich mitzugestalten
- Eine familiäre, vertrauensvolle Firmenkultur und flache Hierarchien
- Entwicklungspotenzial in einem wachsenden Unternehmen
- Ein wettbewerbsfähiges Gehaltspaket mit erfolgsabhängiger Vergütung und Firmenwagen

## Bist Du startklar?

Bewirb Dich unter: [bewerbung@nolting-online.de](mailto:bewerbung@nolting-online.de)

Nolting Holzfeuerungstechnik GmbH | Aquafinstr. 15 | 32760 Detmold

Deine Ansprechpartnerin ist Beate Neumann